MODELYZR ist ein Softwareunternehmen. Unsere Lösung – der MODELYZR – hilft unseren Kunden im Bereich Digital Selling und ist gerade deshalb in den aktuellen Zeiten außerordentlich gefragt. Der MODELYZR ermöglicht es unseren Kunden im B2B-Markt erstmalig einen vollständigen Überblick über ihre Umsatzpotentiale und Absatzmärkte zu gewinnen. Als SAP-Build-Partner realisieren wir mit Big-Data-Analysen auf HANA-Datenbanken und modernsten Machine-Learning-Verfahren eine Analyseplattform in der SAP Cloud-Platform, die Markteinblicke in bislang ungekannter Detailtiefe erlaubt. Unsere Software wird von unseren Kunden, zu denen auch die SAP zählt, weltweit in über 150 Ländern eingesetzt.

Um unser Wachstum in Deutschland zu verstärken, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

ACCOUNT EXECUTIVE (m/w/d)

Standort: Münster

Ihr Aufgabengebiet

- **Sie platzieren unser Produkt bei potenziellen Neukunden im B2B-Markt und betreiben gezielte Ansprache von Schlüsselkunden auf Managementlevel**
- **Sie nutzen Ihre Rolle als kompetenter Berater im Software-Umfeld, um Neukunden für MODELYZR anzusprechen**
- **Sie setzen gezielt Ihre Branchenkenntnisse ein und können im Umfeld der SAP neue Kunden für unser Produkt gewinnen**
- **Zum weiteren Ausbau Ihrer Aktivitäten besuchen Sie Branchentreffen, Kongresse und Kundenveranstaltungen**
- **Sie planen und steuern die Vertriebsaktivitäten gemeinsam mit unserem Vertriebsleiter**

Ihr Profil

- **Sie haben sattelfeste Erfahrungen im Vertrieb von Softwarelösungen im B2B-Umfeld gesammelt**
- **Sie verfügen über gute oder überdurchschnittliche Kenntnisse im Bereich von Softwareprodukten im Sell-Side-Umfeld: Vertrieb, Marketing und/oder CRM**
- **Sie sind hartnäckig und kommunikationsstark, so schaffen Sie es, Kunden die Vorteile einer völlig neuen Denkweise zu vermitteln**
- **Komplexe IT-Lösungen können Sie verständlich erklären**
- **Sie finden die Balance zwischen Unternehmens- und Kundeninteressen und schätzen eine gute Teamkultur**

Das können Sie bei uns erwarten

MODELYZR ist seit fünf Jahren erfolgreich im B2B Markt positioniert. Wir sind ein stark wachsendes Unternehmen mit Startup-Strukturen und bieten Ihnen eine überdurchschnittliche Vergütung und faire Bonusstrukturen. Bei einem der besten ITK-Arbeitgeber Deutschlands genießen Sie die Vorzüge einer freien Ausgestaltung Ihrer Arbeit und Ihres Arbeitsbereiches. Denn wir wissen, starke Performance erfordert Freiheiten!

Sie fühlen sich angesprochen und wollen Teil unseres Teams werden?

Dann schicken Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen an:
be@modelyzr.com

Beste Arbeitgeber™ ITK
Great Place To Work.
Deutschland 2019 2020 2021

Folgen Sie uns: